DISTRIBUCIÓN GRATUITA / 10.000 EJEMPLARES EN CIRCULACIÓN / QUITO • GUAYAQUIL • CUENCA • AMBATO • RIOBAMBA / BIMESTRAL / PATIOTUERCA

EDICIÓN GRATUITA

Patiotuerca.com

CARGO

TRANSPORTE PESADO Y MAQUINARIA

ISSN 2477 - 9032

SEPTIEMBRE - 2026



PÁG. 12

CAMIONETAS, UN MERCADO QUE PISA FUERTE EN ECUADOR



JAC, LA ORIGINAL DE FÁBRICA

Garantía de 10 años o 100.00 Km



PÁG. 10

CAMIONETAS el segmento que conecta trabajo, aventura y vida cotidiana.



PÁG. 14

¿QUIEN DIJO QUE NO SE PUEDEN TUNEAR LAS CAMIONETAS?



PÁG. 15

FRISON T6 Y T8, lo nuevo de JAC.

JAC MOTORS

¡Hechos para las rutas MÁS EXIGENTES del Ecuador!



FRISON T6

- 2.0 Diesel
- 140 HP
- 4x2/4x4
- Cadena de distribución
- Pantalla 9"/4x2 Pantalla 7"/4x4
- TM 6V
- Rin 17"
- 2 Airbags

DIESEL

- 2.0 Gasolina
- 145 HP
- 4x2
- 2 Airbags
- Pantalla 7"
- TM 5V
- Rin 17"

GASOLINA

FRISON T8

- 2.0 Diesel
- 160 HP
- 4x2/4x4
- Cadena de distribución
- Pantalla 9"
- TM 6V
- Botón de encendido
- 2 Airbags

HFC1035 / HFC1040

DOBLE CABINA

- 2.746 cc
- 150 HP
- 4x2/4x4
- Frenos hidráulicos ahogador al escape + ABS
- TM 5V

Q7

- 11.596 cc
- 460 HP y 550 HP
- Frenos hidráulicos ahogador al escape + ABS
- TM 5V

LA ORIGINAL JAC DE FÁBRICA

RESPALDO GRUPO ROLDAN GARANTÍA

www.jacecuador.com

CARGO

Patiotuerca

CONTENIDO

SEPTIEMBRE 2026



6 **MITSUBISHI** te muestra sus tres nuevos modelos.

10 **LAS CAMIONETAS** no son solo para el trabajos sino para la familia.

11 **LAS CAMIONETAS** que todo el Ecuador busca.

12 **EN EL PAÍS** las camionetas son las más vendidas.

14 **PASOS** para tunear una camioneta.

15 **JAC** trae al país la Frison T6 y T8

Patiotuerca.com

EDITOR David Centeno • **GERENCIA** Estefanía Briceño / ebriceno@latamautos.com
EJECUTIVAS DE CUENTAS Lorena Orbe / lorbe@latamautos.com / 099 282 0550
Patricia Alomía / palomia@latamautos.com / 099 820 3252 • **DISEÑO** Diego López C. • **TIRAJE** 10.000 ejemplares





MITSUBISHI TRITON WORK

LA HERRAMIENTA INDESTRUCTIBLE PARA LOS DESAFÍOS COMERCIALES E INDUSTRIALES

LA MITSUBISHI Triton Work está concebida para la industria, flotas comerciales y tareas pesadas en condiciones extremas, destacando por su durabilidad y eficiencia. Integra un motor 2.4L Turbo Diésel (2.442 cc) con inyección Common Rail que entrega 110 PS y 200 Nm de torque desde las 1.000 rpm, acoplado a una caja manual de 5 velocidades. Las variantes 4x4 cuentan con caja de transferencia Easy Select mediante palanca. Su balde de alta resistencia incluye ganchos interiores y rejilla protectora posterior, soportando entre 875 kg y 890 kg de carga útil sobre un esquema de suspensión trasera de ballestas. Su radio de giro de 5.9 m a 6.2 m optimiza las maniobras en espacios reducidos. En seguridad equipa 7 airbags de serie (incluyendo de rodilla), frenos ABS con EBD, control activo de estabilidad y tracción (ASTC), asistente de arranque en pendientes (HSA), estabilidad de remolque (TSA) e ISOFIX. La versión Full añade pantalla de 7" con Apple CarPlay inalámbrico, mandos al volante y aire acondicionado

MITSUBISHI TRITON SPORT

LA FUSIÓN PERFECTA ENTRE TRABAJO EXIGENTE Y CONFORT FAMILIAR

LA MITSUBISHI Triton Sport es una pick-up mediana diseñada para equilibrar el trabajo exigente y el confort familiar. Incorpora un motor Turbo Diésel 2.4L (2.442 cc) con inyección Common Rail DID que eroga 150 PS y 330 Nm de torque desde las 1.500 rpm, gestionado por una transmisión manual de 6 velocidades. En sus variantes 4x4 equipa el sistema de acople Easy Select 4WD mediante perilla electrónica. En seguridad destaca en su categoría al ofrecer 7 airbags (frontales, laterales, de cortina y rodilla), frenos ABS con EBD, control activo de estabilidad y tracción (ASTC), asistente de arranque en pendientes (HSA) y control de estabilidad de remolque (TSA). Adicionalmente suma asistencias de conducción como mitigación de colisión frontal (FMS), alerta de punto ciego y cambio de carril. En el habitáculo dispone de tapicería en tela de alta resistencia, aire acondicionado, elevavidrios con función anti-atrapamiento, panel LCD de 7", pantalla táctil flotante de 8" compatible con Apple CarPlay y mandos al volante. Su exterior luce aros de aleación de 17", retrovisores abatibles y luces DRL.

MITSUBISHI TRITON LIMITED 4X4 T/A

LA CÚSPIDE DEL REFINAMIENTO, TECNOLOGÍA Y POTENCIA/ TODOTERRENO

LA MITSUBISHI Triton Limited 4x4 T/A se posiciona como el tope de gama de las camionetas de la marca, combinando alta robustez con el confort de un SUV de lujo. Integra un motor 2.4L Turbo Diésel Common Rail DID de 150 PS y 330 Nm de torque, junto a una caja automática de 6 velocidades con modo deportivo. Su avanzado sistema de tracción Super Select 4WD con selector dial, bloqueo de diferencial posterior y múltiples modos de conducción (Normal, Eco, Grava, Nieve, Lodo, Roca y Arena) garantiza un desempeño superior en cualquier terreno. En seguridad destaca por equipar 7 airbags, frenos ABS con EBD/BA, control activo de estabilidad y tracción (ASTC) y sistemas ADAS que incluyen mitigación de colisión frontal (FMS), alerta de punto ciego (BSW), cambio de carril, luces adaptativas y control de descenso. Su exterior luce faros LED, aros de aleación R18 y un balde para más de 1.035 kg de carga. En el interior ofrece asientos de cuero con ajuste eléctrico, climatizador bizona, encendido Keyless, pantalla de 8" con conectividad inalámbrica y tablero LCD de 7".



Para todo lo que exige el Ecuador,

Mi Socia es

Fuerte
Resistente
Confiable



PÁRAMO 4x4
DIESEL

PACÍFICO 4x2
DIESEL & GASOLINA

Imágenes referenciales para uso publicitario.

La Camioneta de Ecuador

Orgullosamente ecuatoriana



CAMIONETAS

EL SEGMENTO QUE CONECTA TRABAJO, AVENTURA Y VIDA COTIDIANA

ESTOS VEHÍCULOS NO SOLO ESTÁN DESTINADOS PARA TRABAJO PESADO, SINO PARA MOMENTOS FAMILIARES.

EN ECUADOR, la camioneta dejó hace tiempo de ser únicamente un vehículo destinado al trabajo. Su capacidad de carga, robustez y versatilidad la han convertido en una alternativa para quienes necesitan combinar actividades productivas con movilidad familiar y desplazamientos fuera de la ciudad.

Las cifras reflejan esta preferencia. De acuerdo con la Asociación de Empresas Automotrices del Ecuador (AEADE), entre enero y junio de 2026 se comercializaron 13.459 camionetas nuevas, un incremento del 33,4 % frente a las 10.087 unidades registradas en el mismo período de 2025. Para julio, el acumulado llegó a 16.387 unidades, según datos elaborados con información de AEADE.

El crecimiento no es casual. Ecuador posee una economía en la que el transporte de productos, las actividades agrícolas, comerciales y de construcción requieren vehículos capaces de responder tanto en carretera como en terrenos de mayor exigencia. A esto se suma una característica muy valorada por el comprador: la posibilidad de utilizar una misma camioneta durante la jornada laboral y, posteriormente, como vehículo familiar.

La evolución del segmento también evidencia una transformación en las preferencias. Las nuevas generaciones de camionetas incorporan mayor equipamiento tecnológico, seguridad, comodidad y diseños más atractivos, reduciendo la distancia que tradicionalmente existía entre un vehículo de trabajo y uno de uso personal.

En el primer semestre, GWM lideró las ventas de camionetas con 2.997 unidades, seguida por Chevrolet, con 2.585; Toyota, con 899; y JAC, con 897. Entre los modelos más vendidos destacaron la GWM Poer, Chevrolet D-Max, GWM Wingle y las camionetas de la serie HFC de JAC.

Existe además un factor cultural. Para muchos ecuatorianos, especialmente fuera de los grandes centros urbanos, una camioneta representa resistencia, capacidad y libertad de desplazamiento. Puede transportar herramientas, productos o materiales durante la semana y convertirse en compañera de viajes familiares durante el fin de semana.

La tendencia demuestra que el consumidor ya no busca únicamente potencia o capacidad de carga. También exige eficiencia, seguridad, conectividad y confort. Por eso, la camioneta continúa evolucionando y consolidándose como uno de los segmentos con mayor protagonismo dentro del mercado automotor ecuatoriano.





PÁRAMO Y PACÍFICO

LA APUESTA POR LA MANUFACTURA NACIONAL QUE REDEFINE EL SEGMENTO PICK-UP

EL MERCADO ecuatoriano de camionetas recibe a dos nuevos actores que buscan dinamizar la oferta local mediante una fórmula clara: ensamblaje nacional, robustez mecánica y una relación precio-equipamiento altamente competitiva. Se trata de la Páramo 4x4 y la Pacífico 4x2, dos modelos doble cabina desarrollados para responder tanto a las exigencias de las jornadas de trabajo pesado como a las necesidades de transporte cotidiano en la diversa geografía del país.

Iniciemos con la Páramo 4x4, la cual se presenta como la opción tope de gama dentro de esta nueva propuesta de Aymesa, orientada a quienes requieren capacidad off-road y alto rendimiento en terrenos difíciles.

Bajo el capó, equipa un motor 2.0 litros turbodiésel de geometría variable, capaz de entregar 160 caballos de potencia y un par motor de 400 Nm de torque. La planta motriz se acopla a una transmisión manual de seis velocidades con sistema de tracción 4x4, una configuración pensada para optimizar la entrega de fuerza a bajas revoluciones y mantener consumos eficientes en ruta.

LA INDUSTRIA AUTOMOTRIZ ECUATORIANA SUMA DOS NUEVAS CONTENDIENTES ENSAMBLADAS EN EL PAÍS PARA COMPETIR EN EL DISPUTADO SEGMENTO DE LAS CAMIONETAS MEDIANAS.

Para enfrentar caminos difíciles o labores agrícolas y comerciales, cuenta con una capacidad de carga de hasta una tonelada, respaldada por una suspensión reforzada, 210 mm de altura libre al suelo y neumáticos todo terreno montado en rines de 18 pulgadas.

En el habitáculo, la camioneta integra una pantalla táctil de 9 pulgadas compatible con Apple CarPlay y Android Auto, volante multifunción, control de crucero y cámara de reversa con sensores de estacionamiento. Además, cuenta con control electrónico de estabilidad (ESC) y control de tracción; Asistente de arranque en pendientes (HHC); Frenos ABS con distribución electrónica de frenado (EBD).

Por su parte, la Pacífico 4x2 entra al mercado con un enfoque centrado en la practicidad, la durabilidad y la optimización de los costos operativos para flotas y trabajadores independientes.

A diferencia de su hermana 4x4, la Pacífico diversifica su oferta con dos opciones de motorización de 2.0 litros. La primera versión a gasolina, para quienes buscan un rodaje suave y bajo mantenimiento en entornos urbanos y la segunda versión a Diésel Common Rail, diseñada para un mayor par motor y eficiencia en trayectos largos o de alta exigencia.

Ambas motorizaciones se combinan con caja manual y tracción simple (4x2). En la variante diésel, la camioneta mantiene la capacidad de transportar hasta una tonelada de carga.

La llegada de las camionetas Páramo y Pacífico refuerza la capacidad técnica de las plantas de ensamblaje en Ecuador, ofreciendo al comprador local dos alternativas que equilibran capacidad de carga, seguridad activa y confort interior con el respaldo de la producción nacional.

CAMIONETAS, UN MERCADO QUE PISA FUERTE EN ECUADOR



MÁS MARCAS, PRODUCCIÓN NACIONAL, CRECIMIENTO PRODUCTIVO Y NUEVAS TECNOLOGÍAS IMPULSAN UN SEGMENTO EN EL QUE LA CAMIONETA MANTIENE SU PAPEL COMO HERRAMIENTA DE TRABAJO PARA MILES DE ECUATORIANOS.

NAPOLEÓN CABRERA, presidente de FENACOTRALI.

EL MERCADO de camionetas en Ecuador atraviesa una etapa de expansión. La llegada de nuevas marcas y modelos, el ensamblaje nacional y el crecimiento de actividades como la agricultura, minería y comercio han ampliado las opciones para los consumidores y elevado la competencia.

Para Napoleón Cabrera, presidente de FENACOTRALI, el transportista prioriza calidad, rendimiento y garantía, porque la camioneta representa, en muchos casos, su principal herramienta de trabajo y fuente de ingresos. Por ello, además del precio, factores como el consumo, los costos de mantenimiento, la disponibilidad de repuestos y el servicio posventa tienen un peso importante en la decisión de compra.

La mayor oferta también ha cambiado el escenario. La presencia de nuevas marcas, especialmente chinas, permite acceder a diferentes niveles de precio, equipamiento y tecnología. "Al inicio fueron duramente cuestionadas por su poco rendimiento; hoy vemos marcas con alta tecnología", señala Cabrera.

El ejecutivo considera que esta competencia beneficia al usuario, pero también obliga a los fabricantes a demostrar la calidad de sus productos a largo plazo. La venta, explica, no termina con la entrega del vehículo: el respaldo y la confiabilidad serán determinantes para garantizar la permanencia de una marca en el país.

Otro factor clave es el ensamblaje nacional. Para FENACOTRALI, producir camionetas en Ecuador puede contribuir a reducir costos, facilitar el acceso a repuestos y acelerar la renovación del parque automotor. Para el transportista, una unidad nueva también representa la posibilidad de reducir gastos de operación frente a vehículos antiguos.

La demanda crece además de la mano del sector productivo. El desarrollo agrícola, especialmente la producción de cacao para exportación en la Costa, así como la actividad minera y comercial, generan nuevas necesidades de transporte y requieren vehículos capaces de trabajar en diferentes condiciones.

A esto se suman mecanismos de financiamiento y procesos de chatarrización que facilitan la renovación de unidades.

Con la incorporación de sistemas de seguridad, conectividad y tecnologías híbridas y eléctricas, el segmento apunta a ser todavía más competitivo. Sin embargo, para el usuario profesional, la ecuación sigue siendo clara: una camioneta debe ser confiable, eficiente y capaz de trabajar todos los días.





DE CAMIONETA A MÁQUINA



ASÍ LES GUSTA TUNEAR SUS PICKUPS A LOS ECUATORIANOS

COMPRAR una camioneta es, para muchos ecuatorianos, apenas el comienzo. Después llega una pregunta inevitable: ¿cómo hacerla más robusta, más funcional y diferente a las demás? La respuesta está en el mundo de la personalización, una tendencia que combina estética, utilidad y pasión por el 4x4.





Entre los accesorios que más presencia tienen en el mercado ecuatoriano aparecen las barras antivuelco o roll bars, estribos, aros y neumáticos, protectores de balde, tapas rígidas o de lona y sistemas de iluminación LED. No se trata únicamente de elementos decorativos. Muchos propietarios buscan proteger la camioneta y adaptarla al trabajo, los viajes o las rutas fuera del asfalto.

Si existe un elemento capaz de cambiar inmediatamente la apariencia de una pickup, son los aros y neumáticos. Los diseños más agresivos y las llantas de mayor desempeño todoterreno convierten una camioneta convencional en una máquina con apariencia aventurera.

En las preparaciones 4x4 especializadas también aparecen neumáticos A/T y M/T, acompañados de aros específicos para soportar condiciones más exigentes. Talleres dedicados a la personalización en Ecuador ofrecen incluso proyectos completos que combinan aros, llantas y suspensión.

Otra modificación característica es la elevación de la suspensión. Los llamados lift kits permiten aumentar la altura de la camioneta y darle una postura más imponente. Para los aficionados al off-road, además, puede mejorar el despeje del vehículo frente a obstáculos, siempre que la modificación sea técnicamente adecuada.

A esto se suman defensas, protectores inferiores, barras de tiro y accesorios de recuperación. La tendencia actual apunta a que cada modificación tenga una función concreta y no sea solamente estética.

BARRAS, LLANTAS, SUSPENSIONES ELEVADAS, LUCES LED Y ACCESORIOS PARA EL BALDE FORMAN PARTE DE LAS MODIFICACIONES MÁS BUSCADAS POR LOS PROPIETARIOS DE CAMIONETAS EN ECUADOR.



Las barras y faros LED se han convertido en otro recurso frecuente para personalizar las camionetas. Además de aportar una imagen más agresiva, ofrecen iluminación adicional para conducción nocturna, rutas rurales o actividades recreativas.

El catálogo de preparadores ecuatorianos muestra que la iluminación forma parte de proyectos destinados tanto a trabajo como a aventura y conducción 4x4.

El balde tampoco se queda atrás. La zona de carga es otro espacio de personalización. Tapas rígidas, lonas, recubrimientos, racks y sistemas de carga permiten proteger la mercancía y aprovechar mejor la camioneta. En este caso, el tuning se mezcla directamente con la funcionalidad.

Y ahí está precisamente la particularidad del mercado ecuatoriano: la camioneta se personaliza para verse mejor, pero también para servir mejor. El propietario puede utilizarla para trabajar durante la semana, viajar el fin de semana y enfrentarse a caminos rurales cuando sea necesario.

Por eso, el tuning de una pickup ya no consiste simplemente en agregar accesorios. Se trata de construir un vehículo que refleje la personalidad de su dueño y responda al uso que le dará. Desde una camioneta urbana con aros y estribos hasta una preparación completa con suspensión elevada, neumáticos todoterreno, iluminación y equipamiento de rescate, las posibilidades son cada vez mayores.

En Ecuador, tunear una camioneta es convertir una herramienta de trabajo en una extensión del estilo de vida de quien está detrás del volante.

PUBLIRREPORTAJE

SERIE FRISON DE JAC: T8 Y T6 DIÉSEL



LA FUERZA TÉCNICA QUE DESAFÍA EL SEGMENTO DE LAS PICKUPS MEDIANAS



LA LÍNEA FRISON DE JAC marca un hito técnico diferenciador: sus versiones diésel T8 y T6 son las únicas en su segmento en incorporar cadena de distribución, un atributo crucial que reduce los costos de mantenimiento preventivo y extiende la vida útil del motor bajo rutinas de trabajo severas.

Con el respaldo de Grupo Roldán y una garantía de 10 años, analizamos en detalle la propuesta mecánica, tecnológica y estructural de la renovada familia Frison.

La JAC Frison T8 Diésel se posiciona como el escalón superior de la gama, orientada a satisfacer tanto a flotas comerciales exigentes como a usuarios particulares que requieren un vehículo polivalente para la ciudad, carretera y terrenos fuera del asfalto.

La T8 alberga un bloque 2.0 litros turbodiésel provisto de inyección directa de riel común (CRDI), turbo de geometría variable (VGT) e intercooler. Este paquete dinámico entrega 160 caballos de potencia y un contundente torque de 418 Nm, garantizando una respuesta ágil desde bajas revoluciones, incluso a plena capacidad.

La gama T8 se estructura en dos alternativas. La versión 4x2, la cual prioriza la eficiencia en el consumo de combustible y la agilidad en carretera y la versión 4x4, que incorpora un sistema de tracción integral seleccionable para enfrentar barro, caminos rurales de alta complejidad y labores off-road.

Por su parte, la JAC Frison T6 se consolida como la alternativa multipropósito por excelencia, ofreciendo dos configuraciones mecánicas pensadas para adaptarse al perfil específico de cada usuario. La versión gasolina, equipa un motor 2.0 litros VVT que genera 145 HP y 196 Nm de torque. Su funcionamiento silencioso y refinado la hace ideal para el uso mixto entre ciudad y autopista sin sacrificar la capacidad de carga de una tonelada.

La de Diésel, en cambio, está orientada al trabajo duro, ya que utiliza el motor 2.0 CRDI con turbo de geometría variable y cadena de distribución, entregando 145 HP y 320 Nm de torque. Está disponible en configuraciones 4x2 y 4x4 según las necesidades de tracción del operador.

Tanto la variante a gasolina como la diésel comparten un chasis de alta resistencia con suspensión preparada para trabajo pesado constante. La familia Frison demuestra que una pickup de trabajo no tiene por qué prescindir del confort ni de la seguridad. Mientras que la T6 destaca por su versatilidad mecánica y equipamiento de confort interior, la T8 Diésel impone condiciones con sus 418 Nm de torque.



CON EL RESPALDO DEL GRUPO ROLDÁN, LA FAMILIA FRISON DE JAC REDEFINE EL EQUILIBRIO ENTRE FUERZA DE TRABAJO, SEGURIDAD ELECTRÓNICA Y DURABILIDAD A LARGO PLAZO.

HYUNDAI
CAMIONES & BUSES

Dominar cualquier terreno **es lo que nos hace fuertes**

Línea Xcient 6x4



*Imagen referencial para uso publicitario. Aplican restricciones

Motor
12.742 cc

Torque
2.100 Nm

Potencia
440 HP

Caja ZF

GARANTÍA
4 AÑOS Sin límite de kilómetros

www.hyundai.com.ec

REPUESTOS
Garantizados